TRN (K-E)

다음의 사업 제안서는 지난 몇 주간 이어졌던 논의를 기반으로 클라이언트 코 사가 제시했던 모든 요구사항에 대해 저희 측에서 매우 포괄적인 답변을 제시한 내용입니다. 수요일 귀하와 직접 만나 제안서의 주요 내용을 알려드리기 전에 아래의 제안서를 간략히 요약하여 보내드립니다.

The following business proposal includes our company’s inclusive solutions to requirements suggested by Client Co. Company, which had been dealt with during meetings last a few weeks. Enclosed is an outline which will be covered during our meeting on Wednesday.

클라이언트 코 사의 판매팀 인력은 45명으로, 이들 모두 비슷한 교육 수준과 능력, 경력을 바탕으로 고용된 사람들이기 때문에 자신들의 위치에서 업무를 원활히 할 것으로 생각되었습니다. 그러나 이 팀의 최고 판매 실적은 139% 최저 판매 실적은 82%로 전반적인 판매 실적 차이가 매우 컸습니다. 이러한 최고 실적과 최저 실적 사이의 엄청난 차이는 클라이언트 코 사에 있어 크게 우려할 만한 사항이라 할 수 있습니다.

Currently, 45 employees consist of Sales department in Client Co., who satisfy qualification including certain level of educational background, competency, and career and were highly expected to implement jobs in their line of work. However, the gap of results in sales between the highest net sale and the lowest was huge, which the highest margins was up to 139% comparing the lowest was at 82%. The huge gap in revenues laid down a considerable challenge to Client co.

논의 된 바와 같이, 프로파일 사는 맞춤형 온라인 평가 센터를 설립하여 클라이언트 코 사가 판매팀을 종합적으로 평할 수 있도록 할 것입니다. 프로파일 xt 프로그램을 사용하여 귀사의 전체 부서를 평가하고 직원들의 성공적인 성과에 영향을 미치는 요인들을 확인 및 통합할 수 있는 ‘성공 패턴(Success Pattern)’ 기술을 도입할 예정입니다. 또한, 최상위 실적 팀을 철저히 분석하여 다른 팀들 보다 더 좋은 실적을 낼 수 있었던 요인들을 (학습 능력, 행동학적 특성, 업무 관심도, 동기부여 등) 찾아낼 것입니다. 저희가 제시하는 ‘프로파일 온 더 웹 (POTW)’ 시스템을 통해 귀사와 귀사의 경영진들의 모든 결정 사안들을 관리할 수 있는 다양한 보고서가 제공될 것입니다.

As we have discussed, Profile Inc. plans to build a customized online assessment center, which will enable Client Co. to comprehensively implement a performance appraisal of marketing department. Entire divisions will be evaluated through Profile XT programs and we will adopt ‘Success Pattern’ skill which will help integrate and manage elements that affect successful achievement of workforce. In addition, by thoroughly analyzing the highest team in revenue, we will figure out culprits (learning capacity, behavior characteristic, interest of work, inspiration etc.) to help produce higher margins in sales. Through our highly recommendation program, ‘Profile on The Web’ (POTW) system, diverse reports will be provided which will enable your company and executives to manage all decisions.

<제안 솔루션의 혜택>

1. 낮은 시장 진입 비용

2. ‘사용한 만큼 지불 (Pay as you use)’ 모델

3. 신속한 프로그램 실행 – 특별 교육이나 증명서는 필요 없음

4. 전국적인 지원

프로파일 인터내셔널의 모든 직원들은 귀사가 불과 수 개월 만에 수 백 퍼센트의 판매 실적을 올릴 수 있도록 판매 실적 증가를 위해 온 힘을 쏟을 것입니다.

<Benefits >

1. low market entry expense

2. ‘Pay as you use’ Module

3. Prompt performance of program – No training, certificate required

4. Comprehensive range of services

All staffs in Profile International